**Обучающий бизнес-семинар**

 **«Особенности ведения бизнеса в Иране. Экспорт, импорт, инжиниринг, финансы, логистика, маркетинг».**

**Дата и время проведения:** **8 июля 2016 года с 10.00 до 16.00**

**Место проведения: г. Пенза, ул. Кирова, 57.** **в конференц-зале Пензенской областной ТПП.**

**Регистрация: г. Пенза, Мартынова Татьяна Анатольевна- начальник отдела межрегиональных связей, тел (8412)23-11-24, 23-11-16, 23-11-19, e-mail:** **martynovata@mail.ru****, odstpp@yandex.ru**

+7 495 978-06-98, e-mail: 1013709@mail.ru - Сысоева Татьяна Кузьминична

|  |
| --- |
| **Участие в обучающем бизнес-семинаре бесплатное.****Просьба при регистрации подробно заполнить анкету с описанием своей фирмы и по возможности с конкретными вопросами к докладчикам.** |

**Организаторы бизнес- семинара:**

**- Пензенская ТПП**

**- Группа компаний «РусИранЭкспо» www.rusiranexpo.ru;**

**- ПАО МАБ «Темпбанк»** [**www.tempbank.ru**](http://www.tempbank.ru)**;**

**При поддержке:**

**- Представительства в Иране Делового клуба ШОС.**

**- Комиссии Московской ТПП по ВЭС с партнерами в Иране.**

**- Пензенской ТПП .**

**Докладчики:**

**Шаров Александр Михайлович - Заместитель руководителя Представительства в Иране ДК ШОС, заместитель председателя Комиссии Московской ТПП по ВЭС с партнерами в Иране, Директор ГК РусИранЭкспо.**

**Рыбаков Александр Эдуардович – Советник Председателя Правления ПАО МАБ «Темпбанк».**

**Иванов Аркадий Иванович – Директор по развитию ГК «Транс Азия Логистик».**

**ПРОГРАММА**

**9.30 – 10.00 Регистрация участников.**

**10.00 начало работы семинара.**

1. **Приветственное слово от представителей области.**
2. **Шаров Александр Михайлович**. **ГК РусИранЭкспо.**

**Реальный товарооборот Россия-Иран.**

**Практика реализации решений Межправительственной комиссии Россия-Иран, прошедшей с 10 по 12 ноября 2015 года в г. Москве. Реальное положение дел по сделке «нефть на товары» и по другим государственным программам.**

 **Отмена санкций СБ ООН и части западных санкций.**

 **Маркетинговые обзоры отраслей промышленности Ирана и особенности ведения бизнеса в Иране. Доклад на основе практических примеров и обзоров отраслей промышленности Ирана от ООО «Химтранс», Минэкономразвития РФ, института Востоковедения РАН, от иранских партнеров ГК «РусИранЭкспо».**

**- Развитие нефтехимической отрасли Ирана и взаимодействие с российским химическим комплексом. Технологии.**

**- Нефтегазовая промышленность. Технологии.**

**- Металлургия Ирана;**

**- Автомобилестроение;**

**- Электроэнергетика;**

**- Связь и телекоммуникации;**

**- Экспорт зерновых и масличных.**

**- Перспективные направления экспорта.**

**Примеры успешной и не совсем успешной работы российских и иранских фирм в следующих направлениях:**

**- Экспорт: оборудования и технологий для энергетики, нефтегазодобычи, нефтехимии, телекоммуникации, машиностроения, фармацевтики, IT-отрасли, косметики и др. отраслей Ирана. Экспорт инженерных услуг. Сертификация оборудования и товаров в Иране.**

**- Регистрация фирмы в Иране. Совместные предприятия. Защита инвестиций.**

**- Импорт из Ирана нефтехимии, полимеров, цветных металлов, рудного концетрата, фруктов, овощей, сухофруктов, орехов, рыбы, молочной и мясной продукции, строительных и хозяйственных товаров.**

**- Экспортно-импортные договоры с иранскими фирмами. Суд в Иране. Арбитраж. Проверка платежеспособности.**

**- Передача на аутсорсинг импорта из Ирана. Сопровождение сделок. Перспектива аутсорсинга по экспорту.**

**- Экспорт в Иран: зерна, масло, шрота, пиломатериалов, металлопроката, продуктов питания и других товаров.**

**Ответы на вопросы на основе конкретных примеров от участников бизнес-семинара.**

**3.Рыбаков Александр Эдуардович. ПАО МАБ «Темпбанк»**

**Особенности финансовых расчетов с иранскими партнерами.**

**Открытие паспорта сделки с иранским партнером. Риски непрямых платежей.**

**Открытие р/с в иранских риалах – возможности использования. Покупка иранской продукции по импорту за иранские риалы – скорость прямого платежа 1 день.**

**Конвертация иранских риалов в рубли и другие валюты, финансовые транзакции.**

**Аккредитивы при поставке продукции на экспорт в Иран и другие страны.**

**Банковские гарантии от иранских банков и контр-гарантии.**

**Таможенные гарантии.**

**Кредитование «несырьевого экспорта».**

**Кредитование импорта иранской продукции.**

**Практика работы с ОАО ЭКСАР и российскими страховыми компаниями. Страхование сделок от риска не платежей, страхование инвестиций за рубежом. Страхование грузов и транспорта.**

**Инвестиционные проекты в Иране и в России.**

**Ответы на вопросы на основе конкретных примеров от участников бизнес-семинара..**

**КОФЕ –ПАУЗА 13:00 – 13:30 ч.**

1. **Иванов Аркадий Иванович. ГК Транс Азия Логистик.**

**Шаров Александр Михайлович. ГК РусИранЭкспо**

**Логистика экспорта-импорта в/из Ирана.**

**Практика и опыт транспортных перевозок в настоящее время.**

**Автомобильный транспорт. Контейнерные перевозки.**

**Скоропортящиеся грузы. Рефрижераторные перевозки.**

**Железнодорожный транспорт: вагоны, цистерны, паромы, перевалка.**

**Нефтехимические и опасные грузы. Наливные грузы, танк-контейнеры.**

**Порты. Судоходство на Каспии и в Персидском заливе. Авиаперевозки.**

**Страхование грузов и транспорта.**

**Таможенное оформление.**

**Особая экономическая зона «Лотос» Астрахань.**

**Свободная экономическая зона Севастополь и Республика Крым – возможности по использованию для работы с иранским сырьем, в том числе фруктами и овощами.**

**Доклады на основе материалов от российских и иранских транспортных, таможенных и страховых компаний.**

**Ответы на вопросы на основе конкретных примеров от участников бизнес-семинара.**

 **4.Шаров Александр Михайлович . ГК РусИранЭкспо.**

**Постоянное представление экспортеров России и стран СНГ на отраслевых выставках и мероприятиях в Иране.**

**Главные отраслевые выставки в г. Тегеране и в других городах Ирана.**

**Индивидуальная поездка. Бизнес миссии и организация коллективных поездок.**

**Каталог экспортеров России и СНГ распространяемый в Иране.**

**Реклама российской продукции в Иране с помощью конференций и семинаров, специальных профильных журналов , интернет-реклама в Иране.**

**Опыт работы – положительные и отрицательные случаи.**

**Интенсивный маркетинг. Выборка иранских фирм под конкретный заказ.**

**Маркетинговые обзоры и справки под конкретный заказ.**

**Организация встреч В2В, выход на заводы и крупные фирмы.**

**Переговоры, менталитет. Квалифицированный перевод, сопровождение сделок.**

**Выставочно - деловой центр иранских предприятий в Москве.**

 **5. Ответы на вопросы от участников круглого стола .**

**16:00 – Окончание круглого стола.**